

## 社会保険労務士実務家講演会

# 『商品を売るより自分を売れ！』

7月9日(土) LEC 池袋本校にて

各種資格・国家試験の総合スクール東京リーガルマインド(LEC)は、7月9日(土)にLEC池袋本校にて、社会保険労務士・野崎大輔氏をお招きし、「商品を売るより自分を売れ！～なぜ開業3年未満で2冊出版し、テレビに出演できたのか？」と題した特別講演会を開催いたします。

### 【社会保険労務士とは？】

社労士は、各種社会保険に関する提出書類の作成や、書類提出の代行などの業務を行う者で、労働・社会保険に関する法律、人事・労務管理の専門家です。平成15年4月より、都道府県労働局に設置された紛争調整委員会の行う「あっせん」において紛争当事者に代わって意見の陳述等を行うことができるようになり、平成19年4月より特定社労士(※)が、この業務を扱えるようになりました。この業務は「あっせん代理」と呼ばれ、労働関係法令に精通していなくてはできない業務です。今後、社労士の新たな活躍の場として期待されています。


(※)特定社労士…厚生労働大臣が定める研修を修了し、紛争解決手続代理業務試験に合格した後、その旨を全国社会保険労務士会連合会に備える社会保険労務士名簿に付記した社労士。

### ◆ 異色の社労士が成功のカギをお話します！ ～無職から新進気鋭の社労士になるまで

現在、雇用情勢の急速な悪化、出口が見えない年金問題など、国民の不安は高まっており、早急な対策が求められています。これらは、人事・労務に関わる問題であり、社会保険労務士の業務と直結しています。その活躍の場も多岐に渡り、企業内の人事や総務の職種に就く場合や銀行などで年金相談員として活躍している人も少なくありません。また、社会保険労務士事務所を開業し、労務管理や人事コンサルティングを行い、ファイナンシャル・プランナーなどの資格を併せて取得し、個人に対して年金など人生設計のアドバイスを行う有資格者も増えています。

本講演会では、平成13年に社労士試験に合格し、開業1年目に出版社から出版依頼を受け、さらに3年目にはテレビの出演依頼まで受けるようになった野崎先生をお招きし、数々のメディア出演依頼を引き寄せた独自の戦略や相談を受けた経営者から絶対的な信頼を得るための対応方法などについてお話いただきます。

### ◆ 講演会概要

タイトル	商品を売るより自分を売れ！～なぜ開業3年未満で2冊出版し、テレビに出演できたのか？	
講師	のぎき だいすけ <b>野崎 大輔 氏 (社会保険労務士)</b> <略歴> 1976年神奈川県出身。2000年明治学院大学経済学部卒業。保有資格は、特定社会保険労務士、第2種衛生管理者、AFP。	
開催日時	7月9日(土) 13:00～14:30 ※質疑応答含む	
会場	<b>LEC 池袋本校</b> 【所在地】東京都豊島区南池袋 1-25-11 第15 野萩ビル(受付4階) 【交通】JR・西武池袋線・東武東上線池袋駅東口を出て、正面グリーン大通りを直進し、三井住友銀行手前の角東口五差路を右折する。徒歩3分。	
参加料	無料	
対象	社会保険労務士資格にご関心のある方、社会保険労務士を目指している方、社会保険労務士業務に従事している方	

★詳細はこちら→<http://www.lec-jp.com/event/entry/index.php?id=2287>

\*\*\*\*\*

本件に関するお問い合わせ LEC東京リーガルマインド コールセンター TEL:0570-064-464

取材に関するお問い合わせ LEC東京リーガルマインド 広報課 TEL:03-5913-6220